

## **AVAGO (AVGO:NSQ)**



[www.moneyriskanalysis.com](http://www.moneyriskanalysis.com)

## Sommario

<b>ANALISI FONDAMENTALE .....</b>	<b>- 3 -</b>
<b>ANALISI TECNICA .....</b>	<b>- 6 -</b>
<b>DISCLAIMER .....</b>	<b>- 7 -</b>

## Analisi fondamentale

Actual Price: 46.06

Market Cap: 11.40 miliardi di dollari

P/E: 21.45 (Forward P/E 13.96)

Beta: 0.92

Settore: Semiconductors

Dividendo: 0.96 (2,08%)

Short Selling Activity: sconosciuta

Stato: USA

Valuta: USD

Mercato: Nasdaq

ZScore: 16.6

### Cosa fa Avago:

Si occupa di progettare, sviluppare e distribuire a livello mondiale un vasta gamma di dispositivi semiconduttori analogici. Il suo portafoglio di prodotti è molto ampio, si parla di oltre 6500 prodotti che vende per i suoi 4 mercati primari: comunicazioni wireless, infrastrutture cablate, industria e automobili e infine periferiche consumer. I suoi prodotti vengono utilizzati per costruire cellulari, switch/firewall/router e networking in generale, storage e servers, nelle energie rinnovabili, nell'automazione industriale, nei display, nei mouse ottici e nelle stampanti. Nell'Aprile 2013 Avago ha acquisito Javelin Semiconductor Inc. In Giugno, Avago ha acquisito anche CyOptics Inc.

### Competitor

Nome	MCap	Beta	GM	ROI	DY5Y	BV/S	CR	TD/TC	ZScore	1YCh
<b>Avago</b>	11.40	0.92	48.04%	20.74%	0.54 %	11.01	4.32	0.0011	16.6	35.27%
Analog Devices Inc.	14.81	1.07	63.79%	12.29%	2.91%	14.94	10.66	0.1581	8.6	21.49%
Finisar Corp	2.47	2.66	30.57%	2.78%	-	8.78	4.33	0.0452	6.2	111.07%
RF Micro Devices	1.70	-	31.77%	-4,45%	-	2.31	2.06	0.1138	4.2	66.90%

MCap = market Cap (billion)

GM = gross margin (misura quanto del fatturato rimane dopo le spese per costruzione dei manufatti)

ROI = return on investment (misura l'utile in rapporto agli investimenti)

DY5Y = dividend yield (dividendo %) sui 5 anni

BV/S = book value per share, misura il cash disponibile

CR = current ratio (misura gli asset rispetto al prezzo)

TD/TC = totale debt/total capital (misura il debito)

E' evidente come il settore sia cresciuto positivamente nell'ultimo anno.

### Settori serviti:

**Target Market**

**Wireless Communications**

**Major Product Families**

- RF power amplifiers
- RF filters
- RF front end modules (FEMs)
- Ambient light sensors
- Proximity Sensors
- Low noise amplifiers
- Multimarket-wave mixers
- Diodes

**Major Applications**

- Voice and data communications
- Camera phone
- Keypad and display backlighting
- Backlighting control
- Base stations

**Major End Customers**

- LG Electronics Inc.
- Huawei Technologies Co., Ltd.
- Samsung Electronics Co., Ltd.

**Wired Infrastructure**

- Fiber optic transceivers
- Serializer/deserializer (SerDes) ASICs

- Data communications
- Storage area networking
- Servers
- Core routing and transport

- Brocade Communications Systems, Inc.
- Cisco Systems Inc.
- Hewlett-Packard Company
- Huawei Technologies Co., Ltd.
- International Business Machines Corp.
- Juniper Networks Inc.

**Industrial and Automotive Electronics**

- Industrial fiber optics
- Optocouplers
- Motion control encoders and subsystems
- LEDs

- In-car infotainment
- Displays
- Lighting
- Factory automation
- Motor controls

- ABB Ltd.
- Schneider Electric
- Siemens AG

- Power isolation
- Renewable energy systems

**Management:**

Il CEO, Mr. Tan, ha una carriera rodata in PepsiCo, Commodore, General Motors e IDT.

Tra i direttori spiccano:

Mr. Dickson: ha lavorato in Texas Instruments and AT&T in posizione di direzione e vicedirezione.

Mr. Ao: la sua peculiarità, prima di arrivare in Avago, è quella di aver speso la sua carriera nell'investire in aziende tecnologiche. E' quindi un profondo conoscitore del settore.

**R&D:**

335 milioni \$ nel 2012 (70% circa degli utili)



**Financials:**

Revenue : in crescita negli ultimi 5 anni  
 Net income: in crescita negli ultimi 3 anni  
 Dividendi: iniziati nel 2011, trend positivo  
 Cashflow: positivo dal 2009, buono nel 2011 e 2012  
 Cash: in continua crescita  
 Assett: in continua crescita  
 Debiti: pressoché inesistenti

**Distribuzione utile per settori:**

% of Net Revenue	Year Ended		Change
	October 28, 2012	October 30, 2011	
Wireless communications	45%	38%	7%
Wired infrastructure	28	28	—
Industrial and automotive electronics	22	29	(7)
Consumer and computing peripherals	5	5	—
Total net revenue	100%	100%	

**Distribuzione utile geografica:**

Net revenue:	Year Ended		
	October 28, 2012	October 30, 2011	October 31, 2010
China	\$ 981	\$ 697	\$ 662
United States	371	407	312
Germany	184	230	209
Korea	150	225	200
Singapore	97	106	137
Rest of the World	581	671	573
	\$ 2,364	\$ 2,336	\$ 2,093

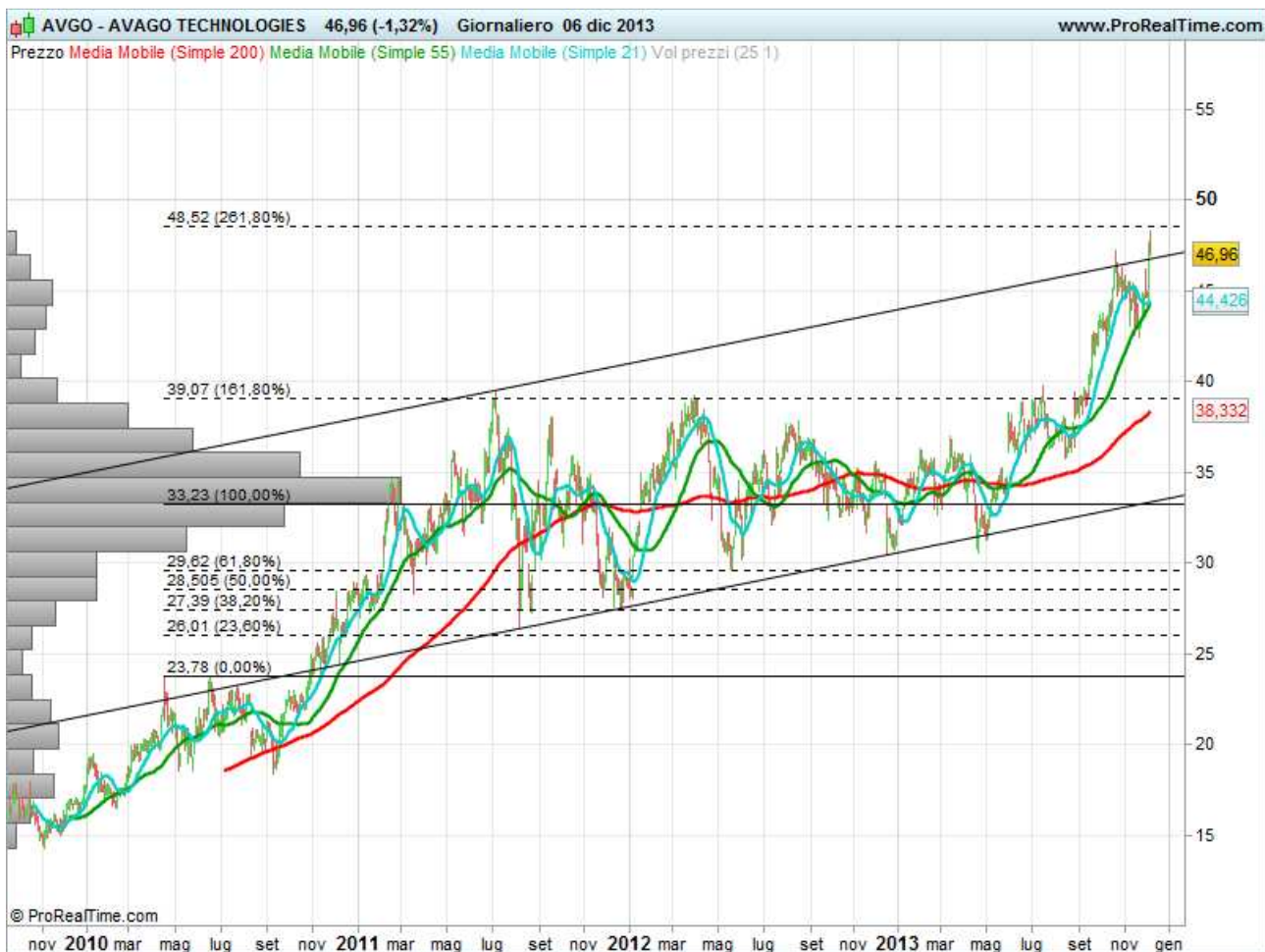
**Distribuzione utile per clienti:**

Il più grande, Foxconn fa 17%, i primi 10 clienti fanno 62% (sono anche clienti piuttosto grossi ovvero Cisco, FoxConn, HP, Huawei, Juniper, Brocade ...).

**Parere esperti:**

75% overw o buy  
 25% hold  
 0% under o sell

## Analisi Tecnica



Negli ultimi giorni, il titolo ha testato quota 48,50 che sembra rappresentare un obiettivo Fibonacci piuttosto attendibile. Da circa tre mesi la forza comparativa con il Nasdaq (già forte di suo) è in aumento, confermando una buona impostazione nel medio periodo.

E' interessante notare come le quotazioni stiano cercando di testare la parte alta di un canale rialzista di lungo periodo, oltre la quale potrebbero nascere accelerazioni verso area 55 e 62. Nel breve periodo si registra un miglioramento degli oscillatori, oltre ad un aumento della direzionalità.

Il livello di supporto più immediato è situato a 44 dollari.

Qualora vi fossero ricadute indesiderate, l'area di 39/40 dollari costituirebbe un valido supporto dal quale attendere reazioni.

## Disclaimer

L'analisi dei dati e le informazioni contenute in questo documento sono preparate a solo scopo informativo, e non rappresentano un'offerta o sollecitazione di un'offerta a comprare o vendere quote di Fondi di Investimento o di qualsiasi altro strumento finanziario, o a sottoscrivere Contratti di Gestione di qualunque società'. Questo documento non fornisce nessuna indicazione, consulenza o informazione necessaria a prendere alcuna decisione di investimento. La performance del passato non è indicativa di uguali rendimenti nel futuro.